

---

## Communiqué de Presse

---

### **TVH Consulting associe XAnge Private Equity à sa stratégie de développement**

*TVH SA, société mère de TVH Consulting SAS, ouvre son capital à XPansion le premier fonds de capital développement de XAnge.*

**Luxembourg, le 6 novembre 2007.**

**Depuis sa création en juin 2003, TVH Consulting, première filiale européenne de TVH SA, connaît une croissance forte et maîtrisée de plus de 80 % par an.**

Cette croissance est le fruit d'un positionnement novateur et pragmatique dans la distribution et la mise en œuvre de solutions ERP (*Enterprise Resource Planning*) à destination du marché des *Moyennes et Grandes Entreprises* dans les secteurs de l'industrie, du négoce et des services à l'industrie.

Pour soutenir sa stratégie d'expansion européenne, TVH Consulting envisage, dans les mois à venir, des opérations de croissance externe. C'est dans cette perspective que TVH Consulting **et XPansion ont décidé de se rapprocher.**

#### **L'opération**

XPansion prend une participation minoritaire dans le capital de TVH SA en rachetant des titres pour 2 millions d'€. Ce rachat est accompagné d'un apport de 1.5 millions d'€ sous forme d'obligations convertibles destiné au financement de la croissance interne et externe du groupe. La conversion éventuelle des obligations ne modifiera pas le contrôle exercé par Guy Tubiana et ses Associés.

« *Notre objectif est de réaliser une ou deux acquisitions en France et en Europe, permettant d'accélérer la croissance du groupe, toujours au service des moyennes et grandes entreprises de notre marché. Notre développement passe également par la distribution et l'intégration d'autres ERP majeurs et une plus grande présence en amont (conseil) et en aval (support-hébergement)* » explique Guy Tubiana, Président Fondateur de TVH Consulting.

« *Le talent de gestionnaire de Guy Tubiana, son expérience unique du secteur des ERP et sa vision stratégique expliquent le choix d'investissement de XPansion. Le groupe affiche par ailleurs une excellente rentabilité et a prouvé sa capacité à générer une forte croissance interne qui dans le futur sera dopée par une ou deux croissances externes* » explique Magdalena Svensson, Directeur de participations chez XAnge.

« *La cadence d'investissement de XPansion et le deal flow croissant qui nous parvient chez XAnge confirme le réel besoin de financement des PME françaises et la pertinence du choix stratégique de XAnge de développer ce nouveau volet de son activité* » conclut François Cavalié, Directeur Général de XAnge Private Equity.

En choisissant le Groupe TVH SA, XAnge réalise son deuxième investissement et confirme son positionnement sur le marché du capital développement, dont elle souhaite devenir un acteur significatif.

Le rapprochement de TVH SA et de XAnge concrétise la stratégie de développement de deux entreprises qui se ressemblent par leur dynamisme, leur ambition et l'originalité de leur positionnement. L'adhésion sans réserve de XAnge à la stratégie de développement de TVH SA et sa volonté d'être le partenaire financier moteur de sa croissance constituent les éléments majeurs dans ce rapprochement.

### **A propos de XAnge**

Initiée en 2003 avec XAnge Capital, renforcée en 2004 avec XAnge Private Equity, XAnge regroupe aujourd'hui une société de gestion de portefeuille - XAnge Private Equity - et une SCR à vocation industrielle, XAnge Capital.

XAnge Private Equity, dont le capital est détenu à 56,4% par La Banque Postale, 33,6% par ABN Amro France et 10% par le management, gère 9 FCPI à vocation généraliste qui ont recueilli un montant total de souscriptions de plus de 140 M€.

Elle conseille XAnge Capital, dotée de 65 M€. Le capital, constitué autour du groupe La Poste, est réparti entre des entreprises industrielles et de services pour 55% - Sofipost, Alten, Deloitte, Laser-Cofinoga (groupe Galeries Lafayette) et Néopost - et des investisseurs institutionnels pour 45% (AGF, GMF, CDC et CNP).

XAnge, couvre également le capital développement et la transmission d'entreprise avec son premier FCPR, XPansion, d'un montant initial de 35 millions d'Euros. XAnge bénéficie ainsi de l'expertise des réseaux des actionnaires des deux entités et développe une relation de proximité avec ceux-ci ainsi qu'une ouverture internationale de grande qualité.

### **A propos de TVH SA**

TVH SA est avant tout une aventure humaine qui a pris corps le 10 juin 2003 par la création de la première filiale européenne : TVH Consulting SAS. Professionnels aguerris dans la mise en œuvre de solutions ERP, partageant les mêmes valeurs, effectuant les mêmes constats, les collaborateurs de TVH Consulting sont animés par une même ambition : délivrer le meilleur de l'état de l'art dans un cadre éthique rigoureux ne souffrant pas de conflits d'intérêt entre les conseils et les services prodigués et les intérêts supérieurs de ses clients.

**TVH Consulting n'a qu'un seul métier : l'expertise ERP.** TVH Consulting délivre cette expertise au travers de missions de conseil, de mise en œuvre, d'intégration et de support de solutions ERP majeures telles que Microsoft Dynamics AX (éditée par Microsoft) et MySAP All-in-One (éditée par SAP). TVH Consulting supporte également des missions d'AMO sur la solution M3 (anciennement Movex et éditée par Lawson) qu'elle maîtrise parfaitement. Dotée de son propre centre de Recherche et Développement, TVH Consulting développe des approches verticales bien ciblées dans les domaines de la Distribution Spécialisée, de la Mode, de l'Agroalimentaire, des fournisseurs de la Grande Distribution et de la Vente à Distance.

Basée en France, TVH Consulting délivre des prestations dans toute l'Europe et au-delà et prévoit de réaliser une dizaine de millions d'euros de chiffre d'affaires en 2007 pour un résultat d'exploitation d'environ 15%.

### **Contacts presse**

#### **TVH Consulting**

Nathalie Voyer  
Responsable Marketing et Communication  
Tél : 01 34 93 17 27  
[nathalie.voyer@tvhconsulting.com](mailto:nathalie.voyer@tvhconsulting.com)

#### **SOGOA**

Nathalie Kanaf  
Relations Presse  
Tel : +33 1 58 60 33 00 / +33 6 03 98 19 41  
[nathalie.kanaf@sogoa.com](mailto:nathalie.kanaf@sogoa.com)